

БИЗНЕС ДНЕВНИК

Петербургское деловое обозрение

ОКТАБРЬ 2024 | № 67 |

[_GAZPROM.RU](#)

НАСТАЛИ НОВЫЕ ВРЕМЕНА

ОЦЕНИТЬ СИТУАЦИЮ МОЖНО БУДЕТ НА ПЕТЕРБУРГСКОМ
МЕЖДУНАРОДНОМ ГАЗОВОМ ФОРУМЕ

|→| стр. 4



16+

ПРОЗРАЧНЫЙ
ДИДЖИТАЛ

|→| стр. 8

ВМЕСТО ТЫСЯЧИ
ДРОВ

|→| стр. 14

ГАРМОНИЯ
ВЫБРОСОВ

|→| стр. 17

ПАРТНЕР
ВЫПУСКА



РЕКЛАМА



8-11 октября

18+

Петербургский международный ГАЗОВЫЙ ФОРУМ - 2024

более **100**
мероприятий
деловой программы
более **800**
спикеров

20 000
участников
из 53 стран

50 000 кв. м
площадь
экспозиции
более **600**
экспонентов

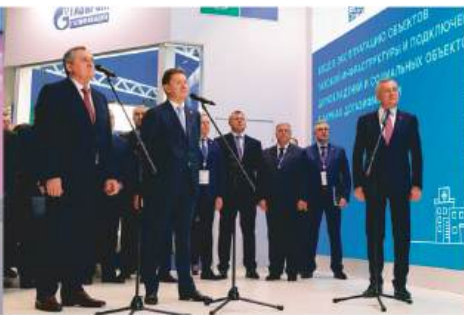
более **1500** встреч
в Центре
деловых контактов



**ВЫСТАВОЧНАЯ
ПРОГРАММА**



**ДЕЛОВАЯ
ПРОГРАММА**



**ОФИЦИАЛЬНЫЕ
МЕРОПРИЯТИЯ**



**ТЕХНИЧЕСКИЕ
ЭКСПУРСИИ**



**ОТКРЫТЫЕ
ТВ-СТУДИИ**



**МОЛОДЕЖНЫЙ
ДЕНЬ**



**КУЛЬТУРНАЯ
ПРОГРАММА**



**СПОРТИВНАЯ
ПРОГРАММА**

10 ЛЕТ
НА СОБЫТИЙНОЙ ВЫСОТЕ!



САМАЯ АКТУАЛЬНАЯ
ИНФОРМАЦИЯ О ПМГФ
В TELEGRAM-КАНАЛЕ
@GASFORUMSPB



ПОДРОБНАЯ
ПРОГРАММА
ФОРУМА



ОРГАНИЗАТОРАМ, УЧАСТНИКАМ И ГОСТЯМ XIII ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ГАЗОВОГО ФОРУМА



Рад приветствовать организаторов, участников и гостей XIII Петербургского международного газового форума!

Санкт-Петербург традиционно принимает представителей ведущих отраслевых компаний и объединений, авторитетных экспертов и специалистов, чтобы совместно обсудить текущее состояние и перспективы газовой промышленности.

Несмотря на геополитическую напряженность, Россия удерживает

лидирующие позиции по добыче и экспорту энергосырья. Газовая отрасль открывает новые направления деятельности и развивается в современной реальности.

Петербургский международный газовый форум на протяжении многих лет является крупнейшей площадкой для демонстрации технологических и инновационных достижений. Рассматриваются вопросы, актуальные не только для страны-организатора, но и для всех государств, где природный газ – основной энергоноситель. Обмен мнениями позволяет получить широкую палитру взглядов по самым важным вопросам газовой промышленности и выйти на совместные инициативы.

В этом году в числе главных тем форума – новый миропорядок современного газового рынка, экспортный потенциал России, практики использования экологически чистых видов топлива.

Петербург уделяет особое внимание экологической повестке и готов делиться своим опытом.

Природный газ в топливно-энергетическом балансе города составляет 99,8%. Все городские котельные переведены на эко-топливо. Развивается сеть газозаправочных станций для работы общественного и личного транспорта.

Дважды наш город становится «Газомоторной столицей» России.

Уверен, что представленные на форуме проекты и выработанные рекомендации послужат импульсом для дальнейшего развития экономики страны и взаимовыгодного международного сотрудничества.

Желаю всем организаторам, участникам и гостям успешных переговоров, плодотворных дискуссий и наилучших впечатлений от встречи с Петербургом.

Добро пожаловать в Санкт-Петербург – деловой и культурный центр России!

**Губернатор Санкт-Петербурга
А.Д. Беглов**

СОДЕРЖАНИЕ:

ФОРУМ/СМЫСЛЫ |

**НАСТАЛИ
НОВЫЕ ВРЕМЕНА** 4

ФОРУМ/ТРЕНДЫ |

**НЕСМОТЯ НИ НА КАКИЕ
ТРУДНОСТИ** 5

БИЗНЕС/ОБРАЗОВАНИЕ |

НА ЗЕМЛЕ И ПОД ЗЕМЛЕЙ 6

БИЗНЕС/ЦИФРОВИЗАЦИЯ |

ПРОЗРАЧНЫЙ ДИДЖИТАЛ 8

БИЗНЕС/ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ |

**ВСЕ СВОЕ,
ОТЕЧЕСТВЕННОЕ** 9

ГОРОД/ВЛАСТЬ |

**СТРАТЕГИЧЕСКОЕ
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ** 13

ГОРОД/ВОЗМОЖНОСТИ |

ВМЕСТО ТЫСЯЧИ ДРОВ 14

ГОРОД/ПРАВИЛА |

ГАЗ ТАМ, ГДЕ НАС НЕТ 15

ТЕХНОЛОГИЯ/СФЕРА |

НЕ ТОЛЬКО ТОПЛИВО 16

ТЕХНОЛОГИЯ/ДИСКУССИЯ |

ГАРМОНИЯ ВЫБРОСОВ 17

ТЕХНОЛОГИЯ/АНАЛИЗ |

ЭНЕРГОИДЕНТИЧНОСТЬ 18

БИЗНЕС ДНЕВНИК

Петербургское деловое обозрение

Издание зарегистрировано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Северо-Западному федеральному округу. Свидетельство ПИ № ТУ78-01454 выдано 13 ноября 2013 г. www.businessdnevnik.ru

Генеральный директор и главный редактор — К.И. Смирнов
Ответственный за выпуск — Артемий Смирнов
Дизайн и верстка — Александра Андреева

ТИРАЖ 5 000 ЭКЗ.

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ БЕСПЛАТНО.

Учредитель, издатель и распространитель:

АО «Информационно-издательский центр Правительства Санкт-Петербурга «Петроцентр».

Адрес издателя и редакции: 197046, СПб, ул. Чапаева, 11/4, лит. А; тел./факс: +7 (812) 670-75-55.

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ

Тел. +7 (812) 670-75-55

reklama@petrocentr.ru

Руководитель отдела рекламы: Александр Ласеев

Отдел рекламы: Татьяна Дьяченко, Татьяна Романова

Отпечатано в типографии ООО «Типографский комплекс «Девиз». 190020, Санкт-Петербург, Вн. тер. г. МО Екатеринбургский, наб. Обводного канала, д.138, к.1, литера В, пом. 4-Н-6-часть, ком. 311-часть. Заказ № ДБ-4803.

Перепечатка, использование материалов частично или полностью без разрешения редакции запрещены. Точка зрения обозревателей не обязательно совпадает с мнением редакции. Все рекламируемые товары и услуги имеют необходимые лицензии и сертификаты. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, содержащейся в рекламных объявлениях и материалах.

Дата выхода в свет: 07.10.2024

МЕСТА РАСПРОСТРАНЕНИЯ

➔ В органах исполнительной власти:

- в администрации СПб,
- в комитетах правительства СПб,
- в администрациях районов СПб;

➔ В Законодательном собрании СПб;

➔ В бизнес-центрах и офисах предприятий;

➔ В поездах «Сапсан»;

➔ В отелях Северной столицы;

➔ В конгрессно-выставочном центре «Экспофорум»

- НАС ЧИТАЕТ ВЛАСТЬ
- НАС ЧИТАЕТ БИЗНЕС
- НАС ЧИТАЕТ ГОРОД



— ДМИТРИЙ СОЛОННИКОВ ОБОЗРЕВАТЕЛЬ



— ОЛЕГ ЗОЛОТО

ТРАДИЦИОННО ОСЕНЬЮ В ЭКСПОФОРУМЕ ПРОХОДИТ ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ГАЗОВЫЙ ФОРУМ, НА КОТОРОМ ОБСУЖДАЮТСЯ НЕ ТОЛЬКО ДЕЛА В РОССИЙСКОЙ ОТРАСЛИ, НО И ГЛОБАЛЬНЫЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ ТРЕНДЫ. КОНЕЧНО, НАС ПРЕЖДЕ ВСЕГО ИНТЕРЕСУЕТ ПЕРВАЯ ЧАСТЬ, НО ОТ ВТОРОЙ ОНА НЕОТДЕЛИМА.

НАСТАЛИ НОВЫЕ ВРЕМЕНА

ВЕДЬ ГОРЕНИЕ — процесс неравномерный, как в пространстве, так и во времени. И неважно, где и что горит. Голубой огонь газовой конфорки, газовая печь электростанции или газовый двигатель в автомобиле. Все это работает в Санкт-Петербурге, Владивостоке, в городах Китайской Народной Республики, Европейского союза, а также в Африке и Латинской Америке. И год от года здесь разные данные, разные прогнозы и надежды.

СЮРРЕАЛИЗМ С ПОСТМОДЕРНОМ

Год назад ситуация виделась как острая и напряженная, приближенная к боевой обстановке и явно не из разряда стандартной продуктивной работы. В 2023 году «Газпром», впервые за 25 лет, показал чистый убыток.

Да, на это были объективные причины. Сокращение промышленного производства в ряде стран, а значит, сокращение потребности в энергоносителях. Попытка перехода на альтернативные источники энергии. Жесточайшее санкционное давление со стороны ЕС и США. Повышенная налоговая нагрузка и затраты на социальную газификацию внутри страны. Но главное — это фактический рэкет со стороны европейских властей. Так, правительство Германии взяло под свое управление Gazprom Germania, переименовав его в SEFE. Эти активы пришлось списать.

Сложности были и на рынке СПГ. Нестабильность рынка Европы, захватываемого американцами. Санкционное давление испытывает «Новатэк» и его проекты.

Оптимизм роста проектов с Китаем сменился более спокойным отношением в результате ряда объективных трудностей.

Сегодня положение дел в газовой сфере все еще не ассоциируется с воспоминаниями о временах «устойчивого развития», но все же явно вызывает больше оптимизма. Хотя и ощущение картинки сюрреализма и постмодерна не проходит...

При продолжении СВО на Украине мы не прекращаем прокачивать объемы газа через ее территорию, даже после захвата ВСУ контроля над ГИС «Суджа» в Курской области...

Евросоюз, вводя XIV пакет санкций в июне 2024 года, провозглашает, что снижает зависимость от российского экспорта. Но на деле оказалось, что ЕС лишь препятствует использованию Россией своей логистики в качестве перевалочного/транзитного адреса, а не сокращает возможности поставок на свой внутренний рынок. Сохранив большие запасы в ПХГ с прошлой теплой зимы, в первом полугодии Европа сократила закупки у всех источников. Но вот настали новые времена, и цена газа пошла вверх, перевалив отметку в \$400 за тысячу кубов.

ТОЧКИ ВНИМАНИЯ

Американский СПГ все больше перенаправляется на азиатский рынок, освобождая на европейском месте для российского. Поставки трубопроводного газа в европейском направлении в первом полугодии выросли на 20%. За июль здесь импортировали максимальные с декабря прошлого года объемы голубого топлива из нашей страны. Так что к настоящему времени отечественная доля в импорте трубопроводного газа ЕС составляет около одной пятой, что, конечно, еще меньше досанкционного уровня, в одну треть. Но тоже неплохо.

Растут поставки в Узбекистан. Идут переговоры с другими государствами Центрально-Азиатского региона.

Наращиваются поставки трубопроводного газа и в Китай. Так, на встрече в Пекине руководители «Газпрома» Алексей Миллер и китайской корпорации CNPC Дай Хоулянь пришли к соглашению о том, что уже к декабрю текущего года поставки газа в Китай по МГП «Сила Сибири» достигнут максимального уровня, предусмотренного контрактом.

С СПГ динамика также направлена на разрешение ситуации. Если за период с января по август наблюдалось снижение поставок СПГ по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, то в июле поставки СПГ достигли максимального месячного объема за последние 12 месяцев.

Фактически можно сказать, что сейчас ни замедление темпов роста китайской экономики, ни сложности с проводкой платежей не оказывают негативного влияния на динамику газовых поставок.

В целом «Газпром» восстанавливает объемы добычи за счет роста спроса на внутреннем рынке и увеличения экспорта. Идет оптимизация собственных расходов и сокращение капитальных вложений. В итоге его чистая прибыль за первое полугодие выросла в 3,5 раза по сравнению с первой половиной прошлого года. Стоимость акций «Газпрома» пошла вверх.

Когда-то Владимир Путин назвал Россию энергетической сверхдержавой. Это было давно, но суть вопроса не изменилась. И, как мы продолжаем видеть сегодня, энергетика — это не только экономика, но и большая политика.

Так что рассматриваемые вопросы важны не только для финансовых аналитиков и игроков на бирже. «Газпром», «Новатэк» и другие компании на этом рынке — это федеральные и региональные налоги, социальные, спортивные и культурные проекты, рабочие места и новые заказы для местных производителей. Да, для каждого региона здесь есть свои точки внимания, но мы прежде всего следим за своими, интересуясь при этом и соседними.

Оценить эту новую ситуацию как внутри страны, так и в перспективе мировых процессов можно будет на Петербургском международном газовом форуме, собирающемся уже в тринадцатый раз. Сделанные там на пленарных заседаниях, конференциях и круглых столах прогнозы представят нам картину будущего газовой отрасли, с которой нам всем и предстоит жить.

НЕСМОТРА НИ НА КАКИЕ ТРУДНОСТИ

НЕ ТАК ДАВНО ГАЗЕТА THE WALL STREET JOURNAL ПОРАДОВАЛА СВОИХ ЧИТАТЕЛЕЙ ЭКСКЛЮЗИВНЫМ МАТЕРИАЛОМ О ТОМ, КТО НА САМОМ ДЕЛЕ ВЗОРВАЛ «СЕВЕРНЫЕ ПОТОКИ».

✍️ АНДРЕЙ ТАННЕР ОБОЗРЕВАТЕЛЬ



📷 DMITRY LOVETSKY, AP/TASS

НЕКОТОРЫЕ НАЗВАЛИ эту новую версию анекдотической, некоторые — безумной, кто-то — смешной. Суть ее в том, что якобы, выпивая (и, видимо, не закусывая), президент Украины (пока еще) Владимир Зеленский и главком ВСУ Валерий Залужный (уже бывший) допились до того, что родили идею взорвать газопровод. Денег на аренду яхты и оплату диверсионной группы тут же подкинул украинский бизнес. Так все и закрутилось.

Зачем этот анекдот появился именно сейчас — загадка. Версии могут быть разные. Но в том, что часть «Северного потока» была взорвана, а так называемые газовые войны продолжаются и никто не собирается их останавливать (со стороны их инициатора — Америки), сомнений нет.

Почему именно газ? Потому что это один из основных фронтов, на которых, по мнению Запада, Россию нужно победить. Ну или хотя бы ослабить.

Первое: газ для России — инструмент геополитики. Снабжая им Европу, Россия

влияет на европейскую политику. В чем, как и почему этого надо кому-то опасаться — никто толком не объяснил до сих пор. Россия вроде бы всегда настаивала на взаимовыгодном обмене. А то, что Европа, лишившись дешевого российского газа, теряет массу конкурентных преимуществ, — для Америки только плюс. А Европа... Ее американцам не жалко. Кому ее вообще сегодня жалко?

Второе — газ в Европу (у которой своего, норвежского газа мало, а энергии она потребляет много) тоже может поставлять Америка и на этом зарабатывать. Экономически для Европы это нецелесообразно, потому что американский сжиженный газ проигрывает в цене российскому трубопроводному, но при наличии политического решения (а мы все равно будем покупать газ в Америке!) почему бы и нет? Именно это сейчас и происходит.

Третье: газ во многом наполняет российский бюджет (особенно — валютой), и Россию надо лишить этого источника.

И вообще, ослабление России — любимыми способами и под любым предлогом — вот настоящая цель мировой глобалистской элиты. Потому что именно Россия, в силу наличия у нее ракет, боеголовок, умения и готовности воевать, гораздо более опасна для Америки, нежели Китай. Именно Россия мешает Штатам «гегемонить» так, как они привыкли. То есть — безраздельно и ни с кем не считаясь. А вовсе не экономическая мощь Китая. Там, где разговор идет про деньги (то есть — про экономику), соответственно, деньги и становятся самым важным аргументом. А главным становится тот, у кого их больше. Но Россия хорошо знает цену подобным сделкам (проходили в 90-х). И, хочется верить, по этим правилам больше играть не намерена.

И война продолжается.

Украина отказывается от транзита российского газа в Европу (контракт в декабре 2024-го будет закончен). ЕС с марта запретит перевалку российского сжиженного природного газа в своих портах, а США сосредоточились на санкциях в отношении будущих проектов по поставке сжиженного топлива, которое в итоге может увеличить энергетические доходы Москвы.

Президент России Владимир Путин на сессии Восточного экономического форума высказался об этом вполне определенно. Заставить покупать российский газ мы никого не можем (как и вообще действовать с выгодой для себя, а не наоборот). Объемы газа, которые высвободятся, будут направлены в Турцию и на внутренний рынок. «Мы решим наши вопросы, возможно, с некоторыми потерями, но мы все равно это сделаем, — подчеркнул Владимир Путин. — Даже если санкции будут введены против всех поставок газа из страны, цены подскочат до небес, но продажи все равно будут».

Президент также напомнил, что одна нитка газопровода «Северный поток – 2» остается неповрежденной. Чтобы начать поставки российского газа по этому маршруту, который может освоить 27,5 миллиарда кубометров в год, потребуется «всего лишь одно нажатие кнопки» со стороны Германии. Но если Европа не захочет получать российский трубопроводный газ, «Газпром», по словам Путина, увеличит экспорт на другие рынки.

В следующем году объем экспорта газа по газопроводу «Сила Сибири» в Китай должен достичь 38 миллиардов кубометров в год. Российский газовый гигант также планирует увеличить поставки в азиатскую страну еще на 10 миллиардов кубометров в год по так называемому дальневосточному маршруту. Растет экспорт в Узбекистан. Россия также продолжит увеличивать свою долю на мировом рынке СПГ. «Мы будем это делать, несмотря ни на какие трудности, которые нам пытаются создать», — сказал Путин.

А Европа, освободившись от российской зависимости (бредовость этого утверждения даже скучно доказывать лишней раз), будет покупать американский СПГ в течение нескольких десятилетий. Так во всяком случае прогнозируют еврокомиссары. Это обязательно приведет к зависимости — уже от Соединенных Штатов. Но не просто к зависимости, а по-иезуитски — то есть по-англосаксонски. То есть мало того, что будут зависеть, так еще и платить за эту зависимость станут раза в полтора-два больше, чем могли бы.

Правда, это при условии, что жители Европы — они же избиратели Шольца, Макрона и прочих евродепутелей — будут и дальше терпеть все эти выкрутасы. Результаты последних европейских выборов показывают, что это не очевидно.

190

НОВЫХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ
ОТКРЫЛИ
В РОССИИ В 2023 ГОДУ.

100

ДО ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ
ВЫРОСЛА ЗАРПЛАТА ГЕОЛОГА
В ПЕТЕРБУРГЕ
И ДО 70 ТЫСЯЧ —
В ЛЕНОБЛАСТИ.

Источник: Роснедра, hh.ru



_ЕГОР АЛЕЕВ/ТАСС

НА ЗЕМЛЕ И ПОД ЗЕМЛЕЙ

В РОССИИ МНОЖАТСЯ ОТКРЫТЫЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ И ВАКАНСИИ ДЛЯ ТЕХ, КТО ИХ ИССЛЕДУЕТ. КАК ГЕОЛОГИ СПОСОБСТВУЮТ РАЗВИТИЮ НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, КУДА СПЕЦИАЛИСТОВ ЗОВУТ НА РАЗВЕДКУ И КАК ИХ МОТИВИРУЕТ ДЖЕК ЛОНДОН — ЗНАЕТ «БД».

_ЕЛЕНА ДЕМЧЕНКО ЖУРНАЛИСТ



И В АРКТИКУ, И В АФРИКУ

России все больше нужны геологи: за три года спрос на них вырос на 147%. В целом это неудивительно: в 2022 году на карте страны появилось 167 новых месторождений, а в 2023-м — еще 190. По данным Федерального агентства по недропользованию, в прошлом году объем финансирования геолого-разведочных работ увеличился как минимум в нефтегазовой сфере, а в 2024-м, скорее всего, тренд сохранится. Это подтверждает и то, что среди компаний, активно ищущих новые кадры, доминируют нефтегазовые предприятия: «СевКомНефтегаз», «Иркутская нефтяная компания», «РН-Няганьнефтегаз» и другие. Также в числе активных работодателей можно встретить фирмы, добывающие золото и серебро («Полиметалл»), уголь и алмазы («Алроса»).

При этом и Северо-Западный федеральный округ не стоит в стороне: как показывает статистика HeadHunter, потребность в геологах в Петербурге стабильно растет от года к году. На начало июля 2024-го сервис предлагал горожанам 114 вакансий, SuperJob — всего 3, зато живущим в Ленобласти — 85. Специалистов отправляют работать как в Ленобласть, так и вахтовым методом в Бурятию, Магаданскую и Мурманскую области, ХМАО, ЯНАО и даже в Африку. Есть еще и третий, пожалуй, самый интересный вариант, предполагающий, что человек будет заниматься проектированием работ и организацией исследований из офиса. Выходит своеобразная экспедиция на удаленке.

Что не менее любопытно: сейчас от геологов, как и от многих соискателей, ждут помимо хард- и софт-скилов так называемые мета-навыки: внимательность, интегральное мышление, обучение и продуктивность. «Таким образом компании чаще ищут не просто сильных специалистов, погруженных в предмет, но и людей, которые готовы развиваться самостоятельно и помогать в этом коллегам», — объяснила директор hh.ru СЗФО Юлия Сахарова.

ПУТЬ СТУДЕНТА

В Петербурге выучиться на геолога можно в двух университетах: государственном (СПбГУ) и Горном. В случае платной основы удовольствие освоить романтическую профессию стоит недешево: в первом заведении студент отдаст за год 172 тысячи рублей, во втором — 600 тысяч. При этом, по словам экспертов, без «вышки» никак — она требуется в двух третях вакансий (в остальных случаях позволительно устроиться со средним специальным образованием).

Геолог-аспирант Анна Пазухина рассказывает, что ее интерес к наукам о Земле обнаружился еще в школе. На выбор профессии не в последнюю очередь повлияли книги: с особым трепетом девушка вспоминает «Смок Беллью» Джека Лондона о золотой лихорадке на Аляске.

«На самом деле я не до конца представляла, что такое геология. Она оказалась не какой-то дисциплиной “в вакууме”, а плотным сплетением физики, химии, математики и географии. Геология невероятно многогранна, и здесь каждый может выбрать себе что-то по душе», — делится мнением Анна.

Сейчас она занимается низкотемпературной термохронологией — определяет возраст охлаждения апатита до температуры закрытия изотопной системы в этом минерале. В России низкотемпературная термохронология по апатиту только начинает развиваться, и аспирантка признается, что в будущем хотела бы вместе с коллегами внести вклад в это полезное как для фундаментальной науки, так и для разведки углеводородных месторождений направление.

С ЗАБОТОЙ О БУДУЩЕМ СТРАНЫ

Учась в Петербурге, ребята могут пройти практику и стажироваться в крупных отечественных компаниях, к примеру, в «Газпром межрегионгазе», «Полиметалле» и «ФосАгро». Возродить былой престиж профессии помо-

гают и повышенные оклады, и технологическое перевооружение, и расширение компетенций — в геологии, как мы убедились, нужны и аналитики, и программисты, и люди, работающие с Big Data.

Усилия вполне оправданны. Как говорил заслуженный геолог РСФСР Лев Ровнин, «без геологии у страны нет будущего», — и был абсолютно прав. Потому что речь здесь не только об экономике, но еще и об обороноспособности и сырьевой безопасности государства.

«Труд геологов играет большую роль в развитии промышленности. Стремительно, к примеру, развивается морская геология. Много полезных ископаемых можно добыть на дне моря — в том числе газ и нефть», — рассказал депутат ЗакСа и кандидат географических наук Михаил Амосов.

Кроме этого, благодаря техническому прогрессу в науке появились новые измерительные приборы и методы исследования, отметил парламентарий. Меняется и полевая работа: сейчас появилась возможность более точно анализировать образцы, иногда — прямо на месте, что раньше, к слову, было невозможно.

Рассуждая о том, что способно мотивировать молодежь идти в геологи, Михаил Амосов перечислил три ключевых составляющих: зарплата, перспективная работа и — самое главное — интерес: к науке, исследованиям и путешествиям.

КАК СОЗДАТЬ ШКОЛУ, ИЗ КОТОРОЙ НЕ ХОЧЕТСЯ УХОДИТЬ?

Школа входит в топ-100 лучших предприятий и организаций России и в топ-500 сильнейших образовательных учреждений страны в области организации практико-ориентированного подхода. Как вовлечь родителей в образовательный процесс и помочь каждому ученику раскрыть свой потенциал, рассказала в интервью директор учреждения **ТАТЬЯНА КОРНИЕНКО**.

— История «Газпром школы Санкт-Петербург» началась в 2021 году. Расскажите, какие принципы легли в основу образовательного процесса учебного заведения?

— Школа создавалась как часть большой корпорации. С самого начала мы включили в образовательный процесс профориентационные мероприятия, в рамках которых ученики знакомятся с нефтегазовой отраслью, изучают предприятия корпорации.

Изначально выбранный формат школы полного дня позволил создать комплексную образовательную экосистему, отвечающую на запрос Учредителя, детей и родителей. Мы предлагаем ученикам широкий выбор занятий: 77 курсов в Центре дополнительного образования, экскурсии, профильное обучение и мероприятия социальных партнеров, мастер-классы и лекции в опорных вузах ПАО «Газпром», образовательные поездки, участие в масштабных форумах и научных конференциях.

В обучении делается акцент на всестороннее развитие личности ученика. Задача школы — раскрыть потенциал учащихся, дать им проявить себя в разных сферах деятельности.

— Как удалось создать в школе среду, оптимальную для развития учеников?

— Образовательный процесс построен на доверии и открытости. Ребята знают, что их слово имеет вес: они могут составлять индивидуальное расписание в зависимости от своих потребностей и интересов. Учитель для них — это в первую очередь проводник и помощник, человек, который готов поддерживать и направлять в процессе обучения.



В школьную жизнь вовлечены родители: это повышает мотивацию учеников, поскольку они чувствуют поддержку и интерес со стороны семьи. Ежегодно проходят семейные праздники — День отца и День матери. Школьники тщательно готовятся к событиям: создают подарки, составляют программу. На самих мероприятиях ребята знакомят родителей с пространством школы.

Традиционные семейные праздники формируют крепкую связь между домом и школой и, соответственно, создают позитивную образовательную среду для гармоничного развития каждого ученика.

— Как организовать настоящую событийность в школе и реализовать при этом смыслы воспитательной работы?

— Мы стремимся к тому, чтобы каждая активность воспринималась учениками как часть их личного развития. В школе действует система ученического самоуправления — департаменты. Ребята сами инициировали ее появление, узнав, как организована работа в ПАО «Газпром».

Каждый департамент на две недели становится лидером школьной жизни.

✎_КСЕНИЯ СБОРОВА ЖУРНАЛИСТ 📄_ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ «ГАЗПРОМ ШКОЛЫ САНКТ-ПЕТЕРБУРГ»

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРАКТИКИ «ГАЗПРОМ ШКОЛЫ САНКТ-ПЕТЕРБУРГ» РЕГУЛЯРНО ОТМЕЧАЮТ НА ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЕ.

Тогда все события в школе проходят сквозь призму конкретного направления. Например, в период лидерства департамента экологии на всех уроках затрагивается тема бережного отношения к природе. Ученики проводят лекции для одноклассников или младших школьников, организуют мероприятия, ведут тематические рубрики на радио, приглашают внешних экспертов.

За тем, как проходит период лидерства, следит Совет обучающихся. По итогам четвертей и всего учебного года активисты Совета собираются и обсуждают результаты. Школьники могут вносить предложения по улучшению системы. Мы всегда учитываем их голос, чтобы каждый чувствовал себя не просто исполнителем, а полноправным участником.

Когда ученик осознает, что является частью значимого события и его действия несут реальную пользу, то мотивация значительно возрастает.

— Каким вы видите ученика «Газпром школы Санкт-Петербург» по окончании обучения?

— Деятельность школы направлена на воспитание социально активной личности с устойчивой патриотической позицией. Личности, которая будет вкладывать свой потенциал в развитие нашей страны. Именно благодаря объединению воспитательной работы и учебной деятельности мы можем реализовать эту цель. Ну и, конечно, мы надеемся, что большинство учеников продолжит дело родителей и будет развивать нефтегазовую отрасль в России.



ПРОЗРАЧНЫЙ ДИДЖИТАЛ

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СФЕРЕ ГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ ПОТИХОНЫККУ ЗАПОЛНЯЮТ КАЖДУЮ ДОСТУПНУЮ «КЛЕТЧКУ» — ОТ ОПЛАТЫ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ ПО QR-КОДУ ДО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ДВОЙНИКОВ ДЛЯ НЕФТЕДОБЫЧИ. ОДНАКО ВОПРОС ИХ БЕЗОПАСНОСТИ ВСЕ ЕЩЕ ОСТАЕТСЯ ОТКРЫТЫМ.

МАРИАННА МАТЮШКИНА ЖУРНАЛИСТ

ДОБЫЧА «НА УДАЛЕНКЕ»

Нефтегазовый сектор начал использовать цифровые технологии с 70-х годов прошлого века. Яркий пример: около 40 лет назад в Мексиканском заливе построили прочные конструкции на морском дне. Сегодня это уже обыденность — плавучие нефтяные и газовые морские платформы эксплуатируют оборудование на глубинах до 3000 метров и бурят скважины на несколько километров ниже морского дна.

В нефтедобывающей промышленности время на вес золота. Поэтому даже традиционных методов добычи недостаточно. Эксперты уверены — развитие отрасли энергетики возможно только через внедрение технологий и цифровых механизмов четвертой промышленной революции. «Использование цифровых технологий в газовой отрасли может значительно повышать эффективность бизнес-процессов, снижать производственные затраты и увеличивать рентабельность. Учитывая потенциально приобретаемые в ходе цифровизации преимущества, развитие цифровизации в отрасли в ближайшие годы будет стремительным», — отмечает менеджер практики кибербезопасности ТеДо Антон Мерцалов.

Так, в 2024 году российские ученые разработали суперкомпьютер, который позволяет дистанционно находить месторождения нефти и газа. Он в режиме реального времени отслеживает процесс добычи и транспортировки нефти, а также контролирует применение средств индивидуальной защиты, передвижение техники и персонала. Кроме того, такой «цифровой двойник» сопровождает весь цикл сейсморазведки и взаимодействие участников поисковых проектов «Газпром нефти». Иными словами, технический прогресс позволил даже без присутствия человека разрабатывать нефтяные и газовые месторождения в отдаленных районах, в глубоководных или суровых наземных условиях, которые когда-то считались технически недоступными.

И все же, несмотря на значительный скачок вперед, в нефтегазовой сфере по-прежнему существует значительный потенциал для дальнейшей цифровизации. В первую очередь речь о повышении безопасности.

ДЕЛО В ЦИФРЕ

Основные цифровые «помощники», которых можно встретить в нефтегазовой сфере, — интеллектуальные инженерные технологии (например, роботы, дроны), промышленный интернет вещей (IIoT) — система, где объекты добычи и оборудование с помощью датчиков соединяются между собой и передают цифровую информацию, а также Big Data для анализа объемного массива данных. Такими инструментами активно пользуются и крупные компании в Петербурге. К слову, новый российский программный продукт ЕПУ СТМ, позволяющий унифицировать процесс сбора, обработки и хранения информации о транспортировке и поставках газа конечным потребителям, уже введен в пилотном режиме компанией «Газпром межрегионгаз

ОСНОВНЫЕ ЦИФРОВЫЕ РЕШЕНИЯ, КОТОРЫЕ ИСПОЛЬЗУЮТ В НЕФТЕГАЗОВОМ СЕКТОРЕ

1. ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ
2. СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ ПО ПРЕЦЕДЕНТАМ
3. ОБЛАЧНЫЕ ВЫЧИСЛЕНИЯ; УМНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
4. РОБОТИЗИРОВАННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ
5. ЦИФРОВЫЕ ДВОЙНИКИ
6. БЕСПИЛОТНИКИ
7. ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ
8. МАССИВ ДАННЫХ
9. ДРУГИЕ ТЕХНОЛОГИИ И РАЗРАБОТКИ

Источник: gartner.com

Санкт-Петербург». Более того, технологическое решение интегрировано как с «умными счетчиками», так и с системами контроля загазованности, а также с отключающими устройствами, которые значительно повышают безопасность использования природного газа в быту.

«УМНЫЙ», НО БЕЗЗАЩИТНЫЙ

Цифровизация при этом представляет собой парадоксальное нововведение: она одновременно открывает для компании новые возможности повышения ключевых показателей и подвергает ее угрозам со стороны хакеров. По данным Росстата, более 40% предприятий используют средства автоматизации процессов анализа и контроля защищенности компьютерных систем, более 70% — средства, препятствующие несанкционированному доступу вредоносных программ, 65% — средства шифрования, 20% — резервное копирование данных на носители, находящиеся физически не на территории организации. «Сегодня большинство атак на компьютеры, серверы и сетевое оборудование осуществляется с помощью шифровальщиков, шпионского и вредоносного ПО для удаленного управления, а также загрузчиков. Компании газовой отрасли в ближайшие годы стабильно будут повышать цифровую зрелость, фокусируясь также и на обеспечении безопасного информационного контура предприятий и нивелировании киберрисков», — считает руководитель департамента «Цифровой консалтинг» вендора НОТА Артем Каранович.

То же самое касается и «умных счетчиков». Поскольку любая неизолированная цифровая система может быть взломана, от хакерских атак не защищены и они. Эксперты подтверждают: «умные счетчики» газа могут принести положительный эффект для бизнеса, повышая стоимость «среднего чека» для ресурсоснабжающей организации, но так же могут стать причиной потерь для потребителя в результате кибератак. «Суть «умного счетчика» заключается в том, чтобы передавать информацию по зашифрованному радиопотоку на адрес клиента, управляющей компании или ресурсоснабжающей организации. Вариантов перехвата и расшифровки данных есть огромное количество. Самый простой — кейс-перехват пакета зашифрованных данных с нулевым показанием расхода газа. Для анализа его даже не надо расшифровывать, такой пакет весит стандартное количество байтов. Эта информация скажет взломщику, что, например, абонента не было дома один месяц», — комментирует руководитель проектов ИТ-компании Simpl Ирина Баталова.

Как найти баланс при использовании технологий искусственного интеллекта — одновременно обеспечивая информационную безопасность данных и не снижая при этом уровня их доступности и ценности для бизнеса? По мнению Алексея Соболева, директора по развитию бизнеса департамента аналитических решений ГК «КОРУС Консалтинг», максимальная защита всегда может быть «пробита» злоумышленниками, поэтому, скорее, это двусторонний процесс, в котором газовые компании должны работать на опережение. «Для компаний важно найти оптимальный баланс безопасностью данных и доступом к ним. Согласованные меры смогут обеспечить безопасность данных, не усложняя их использования для принятия решений и не замедляя развития компании. В любом случае даже простое отключение электричества может принести потери, поэтому важно руководствоваться здравым смыслом и внедрять современные решения, которые минимизируют подобные инциденты», — добавляет эксперт.



**ПРОГРАММА
ГАЗИФИКАЦИИ
РОССИИ
ПАО «ГАЗПРОМ»
(2021–2025 годы)**

72

РЕГИОНА
УЧАСТНИКОВ
ПРОГРАММ
ГАЗИФИКАЦИИ

> 526

МЛРД РУБ.
ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

> 24

ТЫС. КМ
НОВЫХ
ГАЗОПРОВОДОВ

> 538

ТЫС.
ГАЗИФИКАЦИЯ
ДОМОВЛАДЕНИЙ
И КВАРТИР

> 3

ТЫС.
ПОДКЛЮЧЕНИЕ
КОТЕЛЬНЫХ
И ПРОМЫШЛЕННЫХ
ПРЕДПРИЯТИЙ

Источник: gazprommap.ru

ВСЕ СВОЕ, ОТЕЧЕСТВЕННОЕ

В РЕЗУЛЬТАТЕ ЗАПАДНЫХ САНКЦИЙ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ СТАЛО ОДНОЙ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРОБЛЕМ ДЛЯ МНОГИХ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ. НО — НЕ ДЛЯ ГАЗИФИКАЦИИ.

СПОХВАТИЛИСЬ ЗАРАНЕЕ

Для структур «Газпрома» импортозамещение — стратегия последних не двух и даже не десяти лет. Курс на него взяли еще в нулевых. Так, в 2011 году процент зарубежных поставок оборудования для компании составлял 10–18%, а уже к 2017 году снизился до 5–6%. Это при том, что в сентябре 2023 года импортозамещенность в российской газовой отрасли в целом достигала 60%.

К такому результату компания шла планомерно. С 2012 года под ее эгидой была учреждена ассоциация производителей оборудования «Новые технологии газовой отрасли», объединяющая более 100 предприятий, конструкторских бюро, инжиниринговых компаний, научных и проектных организаций, которые производят материально-технические ресурсы для ПАО «Газпром». В 2015 году в «Газпроме» создали департамент импортозамещения, который отвечает за поиск и внедрение новых технологий, оборудования, материалов для ускорения процесса замены импортной продукции отечественными аналогами.

Достигнутый результат значителен: в 2022 году гендиректор ООО «Газпром Межрегионгаз» Сергей Густов отчитался, что компания достигла 100%-го импортозамещения в части выполнения программ газификации и догазификации в регионах России.

«Мы занялись импортозамещением давно, в рамках общей стратегии «Газпрома». Оперативно провели анализ степени зависимости наших программ от импорта. Определили список критической продукции — на основе этого была разработана собственная стратегия развития. Зависимость в нашей сфере — почти нулевая. Металлическая труба — вся российская. Полиэтиленовая — тоже. До 2019 года часть сырья для производства полиэтиленовых газопроводов закупалась за рубе-



жом, сейчас — все на отечественном сырье», — говорил он в одном из своих интервью в марте 2022 года.

«Газпром» ведет работу по газоснабжению и газификации регионов на основании пятилетних программ. В них определены конкретные объекты газификации, сроки их строительства, оценка объемов инвестиций, источники финансирования. Сейчас «Газпром» реализует программы развития газоснабжения и газификации 72 регионов РФ на 2021–2025 годы. В 2021–2023 годах возможность подключиться к сетевому газу получили жители более 224 тыс. квартир и домовладений, а также свыше тысячи котельных в 1,2 тыс. населенных пунктов. По предварительным данным, уровень газификации в целом по России на 1 января 2024 года вырос до 73,8%.

В уже газифицированных населенных пунктах «Газпром» ведет догазификацию — бесплатно для потребителей подводит сетевой газ к границам частных домовладений, а также котельным медицинских и образовательных учреждений. На начало 2024 года техническую возможность для подключения к газовым сетям имели 1,2 млн домовладений. Кроме того, весной этого года стартовала программа догазификации садовых некоммерческих товариществ (СНТ).

НЕ ГЛАВНЫЙ КРИТЕРИЙ

Если присоединением к централизованному газопроводу занимаются в основном структуры госкомпании, то в автономной газификации — когда дом снабжается газом из газгольдера, который закапывают на участке и регулярно заправляют, — рынок в основном принадлежит небольшим компаниям без госучастия (подробно о таких компаниях «БД» рассказывал в октябре прошлого года, №64`2023).



В отличие от «Газпрома» автономные газификаторы утверждают, что не занимаются импортозамещением специально. Но это не значит, что в этой сфере его нет. «Импортозамещением мы не занимаемся, потому что у нас и так почти все оборудование отечественное, так как мы сотрудничаем с российскими производителями. Импортные комплектующие мы используем, когда у них нет российских аналогов, или аналоги стоят сильно дороже при таком же или худшем качестве. В автономной газификации нет никаких требований по импортозамещению, поэтому страна-производитель для нас не критерий. Мы руководствуемся соображениями качества, надежности, доступности по цене, простоты использования на объекте. Наша работа на объекте должна укладываться в средний световой день, и всякие мелкие операции не должны мешать нам в это время укладываться», — рассказал генеральный директор ООО «Газтеплострой» Дмитрий Жуков.

По его словам, западные санкции ударили по сфере. В первую очередь увеличением цен на комплектующие: регуляторы давления, арматуру, электросварные муфты. «Некоторое оборудование, которое раньше было востребовано у клиентов, мы больше не предоставляем. Например, регуляторы давления немецкого производителя GOK сейчас не привезти. Раньше был параллельный импорт через Казахстан, но сейчас такая возможность закрыта. Сильно увеличились сроки поставки оборудования американского производства: если раньше доставка шла один месяц, то теперь — несколько месяцев, и то не факт. Поэтому мы сейчас массово перешли на итальянские регуляторы давления, оттуда поставки стабильны», — объяснил Дмитрий Жуков.

✍️ ДАРЬЯ ГОЛЯКОВА ЖУРНАЛИСТ 📞 СЕРГЕЙ ЕЛАГИН/ТАСС



РАЗВИТИЕ ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ КАК СТРАТЕГИЯ РОСТА

С 1 ИЮЛЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ ПЕРЕШЛА НА ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ТИМ (ТЕХНОЛОГИЙ ИНФОРМАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ). МНОГИЕ ДЕВЕЛОПЕРЫ РЕШИЛИ НЕ ДОЖИДАТЬСЯ ЭТОГО СРОКА И ЗАРАНЕЕ НАЧАЛИ ИСПОЛЬЗОВАТЬ В СВОЕЙ РАБОТЕ СИСТЕМУ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ.

Их число за II квартал 2024 года выросло до 878, или на 17%, сообщила пресс-служба ДОМ.РФ.

О том, как один из ведущих отечественных производителей ТИМ — компания «СиСофт Девелопмент» — развивает партнерскую сеть, какие требования предъявляет к потенциальным партнерам и как поддерживает действующих дилеров, рассказал глава представительства АО «СиСофт Девелопмент» **АЛЕКСАНДР БЕЛКИН**.

— В этом году компании исполнилось 35 лет. Какие основные результаты продвижения отечественной ТИМ на сегодняшний день вы могли бы отметить?

— Важно отметить, что компания год назад начала новый, очень интересный, интенсивный этап в своей истории. Причина тому — цифровизация, которая стала одним из главных экономических трендов. Она касается множества производств: здесь и машиностроение, и добывающая отрасль, и строительство во всех его ипостасях. В данном случае мы претендуем на то, чтобы быть поставщиком решения номер один для производственных компаний. И, соответственно, ежемесячно получаем огромное количество запросов.

Причина номер два — импортозамещение. Не секрет, что в области ТИМ и управления жизненным циклом производства долгое время господствовали западные разработчики. И все у них было хорошо до известных геополитических событий.

Сейчас, когда они дружно покинули российский рынок, запретили не только поставки, но и использование своего программного обеспечения, участники рынка практически во всех сферах бросились искать, чем его заменить.

И далеко не в каждой отрасли нашлись хорошие альтернативы. Я очень рад тому факту, что решения нашей компании смогли прийти на смену зарубежным. Уже на момент ухода иностранных вендоров мы были готовы предложить свои качественные разработки, организацию бизнес-процессов и имели определенный авторитет среди ИТ-сообщества. Поэтому на запрос практически всех отраслей рынка об импортозамещении нам было что ответить.

— Когда стартовал проект дистрибуции и какие главные задачи перед ним стояли?

— Проект стартовал прошлой весной, то есть полтора года назад.

Дистрибуция — это, по сути, партнерские отношения. Когда программный продукт находится еще на начальном этапе своего жизненного цикла, вы его продаете 10–20 компаниям. Остальная часть рынка может быть даже не в курсе о его существовании. На этом этапе партнеры вам не требуются. Однако если вы ставите перед собой более масштабные цели, то нуждаетесь в единомышленниках. Они помогут рассказать о вашем продукте и вашей миссии на рынке, а также организовать коммерческие представительства и обеспечить техническую поддержку.

Страна у нас большая, география обширная, и сами вы в любом случае не справитесь. Поэтому вопрос о поиске партнеров естественным образом назрел. Собственно, партнеры были у нас и раньше. Сейчас мы говорим о партнерах-дилерах, но есть еще такой статус партнера, как дистрибьюторы — посредники между разработчиком и дилером. Разработчик общается с дистрибьютором, те, в свою очередь, — с дилерами, а дилеры — с конечными пользователями. Это довольно популярная схема, которой мы ранее и придерживались.

Однако, что касается наших флагманских решений, в частности, линейки комплексной системы Model Studio CS, а также системы документооборота TDMS, мы решили стать одновременно и разработчиком, и дистрибьютором, что позволит нам общаться со своими дилерами напрямую.



Поэтому, несмотря на то что проекту всего полтора года, он развивается очень интенсивно. Его задача — расширить охват рынка. Заинтересованные клиенты должны иметь возможность где-то приобрести продукт. Кроме того, очень важен и технический диапазон, потому что область высокотехнологичная, и с клиентами нужно говорить на одном языке.

Если вы спросите, какие люди у нас работают, то в основном это выпускники строительных вузов по профильным специальностям. Нам нужно много таких специалистов, чтобы поддерживать интерес большего числа клиентов.

Вторая задача дистрибуционного проекта — наращивание совокупной технической экспертизы по нашим продуктам на российском рынке.

Третья задача — развитие рынка. Несмотря на то что интерес к цифровизации и импортозамещению есть у всех, клиенту нужно показать реше-



Чтобы эффективно взаимодействовать с представителями каждой проектной специальности, нужен большой штат сотрудников, которые должны понимать потребности клиентов, их проблемы и предлагать соответствующие решения

ние, поговорить с ним на одном языке о нашей философии, миссии, планах.

Один вендор, каким бы крупным он ни был, не может заниматься развитием рынка из своего центрального офиса. Это надо делать на местах. Поэтому мы выделяем три основные задачи: развитие коммерции, наращивание технической экспертизы и развитие рынка как такового, а также повышение узнаваемости бренда.

— Какие направления развития партнерской сети предусмотрены?

— Мы используем передовые технологии и сложные решения на обширной территории. С одной стороны, стремимся привлечь как можно больше партнеров, чтобы в каждом городе наши клиенты — например, градообразующие предприятия — могли легко найти нужную информацию.

С другой стороны, нам нужны высококвалифицированные партнеры. Я уже упоминал о Model Studio CS — нашем основном продукте для автоматизации проектирования и управления строительством как в промышленной, так и в гражданской сфере. В нем 16 модулей, включая разделы архитектуры, железобетонных конструкций, металлоконструкций, электрики, сантехники, водоснабжения и канализации.

Чтобы эффективно взаимодействовать с представителями каждой проектной специальности, нужен большой штат сотрудников, которые должны понимать потребности клиентов, их проблемы и предлагать соответствующие решения.

Поэтому партнеры должны обладать высокой квалификацией. В данной сфере мы видим два основных направления развития: увеличение числа партнеров и углубление экспертизы. Однако ни одному из направлений не отдается явное предпочтение: это всегда некий компромисс. От того, в какую сторону смещается такой баланс, зависит качество партнерской программы вендора.

Мы начинаем с углубления экспертизы, потому что для нас важно говорить с заказчиками на одном языке. Количество партнеров также будет иметь значение, но это уже следующий этап.

— Вы проверяете экспертизу сотрудника, его экспертную оценку, насколько он знает этот продукт?

— Обязательно! У нас есть несколько статусов партнеров. Чтобы стать партнером с обычным статусом, необходимо обладать средним уровнем экспертизы. Это значит — иметь знания в области коммерции, лицензирования и других смежных областях.

Есть более высокий статус — партнер-эксперт. Чтобы его получить, нужно подтвердить технические компетенции по ряду программных продуктов. Таких партнеров у нас не более 20% от общего количества, и мы активно с ними работаем. Они должны соответствовать повышенным требованиям.

Возможно, вы хотите узнать, насколько трудно быть нашим партнером? Эта область требует наличия определенных компетенций, поэтому быть партнером непросто. Однако мы очень лояльны к тем, кто входит в наш авангард. Мы часто выступаем на различных мероприятиях госкомпаний — региональных, отраслевых и внутренних. И нередко приглашаем с собой партнеров, передаем им заказы и запросы.

— Если вернуться к вопросу о дилерах, ставите ли вы перед ними какие-либо задачи?

— Мы — коммерческая организация, поэтому главная наша задача, конечно, увеличение коммерческого охвата рынка.

Представьте, что вы хотите заняться бизнесом и для этого решили поступить в бизнес-школу. В этом случае вам потребуется аттестат о среднем образовании.

Примерно то же самое можно сказать и о дилерах. Мы не просто говорим им: «Друзья, берите больше, кидайте дальше», а предъявляем определенные требования к навыкам, которыми они должны обладать, когда приходят в нашу экосистему. Речь идет об определенных навыках продающих специалистов — от менеджера, который руководит продажами, до действующих менеджеров по продажам. Это очень сложный момент. За более чем 20 лет работы в сфере продаж программного обеспечения я до сих пор не знаю ни одного вуза, который готовил бы менеджеров по продажам. Если кто-нибудь из вас обладает такими сведениями, пожалуйста, свяжитесь с нами.

УСПЕШНАЯ ЛОГИСТИКА В ЭПОХУ ПЕРЕМЕН

ЭПОХА ГЛОБАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ В МИРЕ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ ТРЕБУЕТ ОТ ЭКСПЕДИТОРОВ ОПЕРАТИВНОГО РЕАГИРОВАНИЯ НА ВЫЗОВЫ ВРЕМЕНИ.

Постоянная актуализация данных, проработка новых логистических цепочек и маршрутов для грузоперевозок, поиск самых оптимальных и удобных решений для клиентов — это главные составляющие успеха для перевозчика в решении профессиональных задач. О том, как изменился логистический мир за последние два года и как превратить профессиональные вызовы в эру новых возможностей, рассказывает генеральный менеджер офиса Группы транспортных компаний «Русмарин» в Санкт-Петербурге **РУСТЕМ САЛАХУТДИНОВ**.

— ГТК «Русмарин» работает на рынке транспортно-логистических услуг с 1991 года. За время своей деятельности наша компания осуществила тысячи импортных и экспортных перевозок, доставила получателям сотни тысяч тонн самых разных грузов — это оборудование и техника для крупных предприятий и газовой промышленности, опасные и подкарантинные грузы, негабарит и тяжеловесные грузы, а также многое другое.

Исторически компетенции ГТК «Русмарин» были наиболее сильны в международных морских контейнерных перевозках. Морское агентство «Русмарин» начало свою деятельность в августе 1991 года, став агентом линейного оператора «Марас Линия», открывшего к тому времени регулярную контейнерную линию по связи Санкт-Петербурга с рядом крупнейших портов Северной Европы. И на сегодняшний день большая часть осуществляемых нами грузоперевозок — морские. Так как ощутимую роль в стоимости товара на рынке играют затраты по логистике, главные плюсы морских перевозок — это пропускная способность и низкая себестоимость экспедирования на дальние расстояния.

Но, несмотря на преобладание организации морских контейнерных перевозок, ситуация 2022 года подняла перед нами вопрос о необходимости адаптироваться к новым внешним условиям. Стало очевидным, что началась переориентация грузопотоков с европейского направления с преобладанием автоперевозок на Юго-Восток, где зачастую автоэкспедирование физически невозможно или невыгодно по некоторым категориям грузов в связи с удлинением плеча доставки и разницей в грузоподъемности между ж/д контейнерами/вагонами и автотранспортом. Основным нашим преимуществом является возможность организовывать мультимодальные перевозки со сменой видов транспорта при необходимости, поэтому мы приступили к развитию направления железнодорожной контейнерной логистики, автоперевозок из Юго-Восточной Азии, авиаперевозок и перевозок сборных грузов.



Если клиенту необходимо перевезти заводскую технику или промышленные комплектующие, индивидуально (в зависимости от параметров груза) подбирается способ доставки

В связи с резким уменьшением товарооборота с ЕС (практически трехкратное падение) и активным ростом торговли с Китаем (более \$200 млрд за 2023 год) в последнее время эксперты все чаще обсуждают транспортный коридор «Север – Юг»: это самый короткий путь между Индией и Россией, соединяющий Мумбаи с Санкт-Петербургом.

Для плодотворной работы в рамках данного направления нами уже сформировано представительство ГТК «Русмарин» в Индии. В планах — расширить наши возможности на этом маршруте. В настоящий момент идет работа через фри-зону порта Мумбаи, с противоположной стороны данного коридора мы помимо наших текущих терминальных сервисов сейчас проводим мероприятия по расширению ж/д мощностей терминального комплекса, что позволит как компенсировать риски возможных ограничений на Балтике, так и расширить географию логистики, которая в наши дни формируется на основе УНКП.

Кроме того, изменения в мировой логистике стали для нас импульсом для активной проработки перевозок в/из Китая и создания стабильного ж/д сервиса по этому направлению. Мы открыли собственные

склады консолидации в Китае с возможностью бесплатного хранения грузов, настроили еженедельные выходы грузов по ж/д и оказываем помощь в оформлении экспортных и разрешительных документов, а также организовываем доставку сборных грузов любыми видами транспорта. Сейчас у нас есть около 10 подрядчиков-линий, которые предоставляют сервис из Китая в порты Санкт-Петербурга и Новороссийска.

Если клиенту необходимо перевезти заводскую технику или промышленные комплектующие, индивидуально в зависимости от параметров груза подбирается способ доставки. При необходимости срочной доставки мы находим самые оптимальные рейсы с дополнительными портами перевалки и транзитным временем от 35 дней.

Можно с уверенностью сказать, что последние два года стали для ГТК «Русмарин» временем непростым, но богатым на точки роста и новые возможности, которые мы используем во благо клиентов. Каждый реализуемый проект для нас по-своему значим, ведь он позволяет решать нестандартные задачи, оптимизировать расходы и разрабатывать новые, подчас совершенно эксклюзивные маршруты грузоперевозок.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ

КСЕНИЯ СБОРОВА ЖУРНАЛИСТ
_GOV.SPB.RU

ВЛАСТИ ПЕТЕРБУРГА И РУКОВОДСТВО «ГАЗПРОМА» ДЕРЖАТ РУКУ НА ПУЛЬСЕ ВСЕХ ПРОЕКТОВ, КОТОРЫЕ КОМПАНИЯ РЕАЛИЗУЕТ В ГОРОДЕ.

В РАМКАХ недавней рабочей встречи губернатор Петербурга Александр Беглов и председатель правления «Газпрома» Алексей Миллер обсудили стратегические вопросы взаимодействия.

Для повышения надежности газоснабжения агломерации Петербурга и Ленобласти компания продолжает строительство газораспределительных станций (ГРС) «Сестрорецк» и «Восточная-2» во Всеволожском районе. В ближайшее время к югу от города начнется сооружение ГРС «Санкт-Петербург». Новые современные объекты заменят сразу пять станций в городской черте.

Губернатор Александр Беглов поблагодарил Алексея Миллера за плодотворную совместную работу: «Многолетняя реализация совместных проектов Петербурга и «Газпрома» оказывает существенное влияние на качество жизни петербуржцев, преобразует город».

Природный газ является основным видом топлива и для энергетики города. В Северной столице практически все объекты по производству электрической и тепловой энергии работают на голубом топливе. В настоящее время ПАО «Газпром» ведется работа по модернизации оборудования городских теплоэлектростанций. На Центральной ТЭЦ идет подготовка к пусконаладке оборудования новой водогрейной котельной. Продолжается разработка проектной документации для модернизации оборудования Василеостровской и Северной ТЭЦ.

Компания активно участвует в развитии экологичного городского транспорта на природном газе. В Московском районе города в этом году будет введена в эксплуатацию пятнадцатая газовая заправка ПАО «Газпром», где ежедневно смогут заправляться до 250 автомобилей. В планах развивать сеть газовых заправок и для водного транспорта.



Наиболее крупные, знаковые социально-экономические проекты включены в «дорожную карту» взаимодействия правительства Санкт-Петербурга и ПАО «Газпром», в рамках которой реализуется более 60 мероприятий. Они направлены на развитие города и сохранение его истории, традиций и уникального облика.



группа транспортных компаний
РУСМАРИН

Надежность, проверенная временем

Мы можем много говорить о нашей компании, но лучше всего за нас скажут цифры:

- **Надежность:** Работаем с 1991 года
- **Масштаб:** Более 5000 TEU в месяц
- **Профессионализм:** Более 350 сотрудников в 4 филиалах
- **Оперативность доставки:** 96% без нарушений сроков доставки
- **Мониторинг и поддержка:** 24/7
- **Клиентоориентированность:** более 93% клиентов остаются с нами после первой отгрузки




 rusmarine-group.ru
 8(800)550-08-08
 kotirovka@rusmarine.ru

Реклама

ВМЕСТО ТЫСЯЧИ ДРОВ

✍️ АННА ИВАНОВА ЖУРНАЛИСТ 📷 РОМАН ПИМЕНОВ



ПРОГРАММА СОЦИАЛЬНОЙ ГАЗИФИКАЦИИ НЕУМОЛИМО РАСШИРЯЕТСЯ. ЕЕ УЧАСТНИКАМИ МОГУТ СТАТЬ САДОВОДЧЕСКИЕ ТОВАРИЩЕСТВА (СНТ). КАКИЕ ИЗ НИХ НЕ ПРОГОРЯТ И ПОЛУЧАТ ДОЛГОЖДАННОЕ ГОЛУБОЕ ТОПЛИВО, А КАКИЕ РИСКУЮТ ОСТАТЬСЯ У РАЗБИТОГО КОРЫТА?



СКАЗАНО — СДЕЛАНО

В ходе послания Федеральному собранию 29 февраля президент Владимир Путин выступил с предложением о включении садовых товариществ в программу социальной газификации. В середине апреля соответствующее постановление подписал председатель правительства Михаил Мишустин. «Проблема затрагивает миллионы семей. Безусловно, ее нужно решить, причем решить в интересах наших граждан, а именно: расширить программу социальной газификации и продолжить сети до границ участков с домом садоводческих товариществ», — отметил Владимир Путин.

Программа догазификации действует в России уже с 2021 года, однако СНТ испытывали существенные неудобства — проложить сети газораспределения можно только до границ садоводства. А как там будет дальше — дело сугубо внутри товариществ.

«Догазификацию сделали бесплатной, это вроде бы здорово, но на работы, чтобы провести ее от общей границы до своего дома, уходит порядка 200-300 тысяч минимум. Плюс людям надо еще купить оборудование. Также нужно соблюдать нормы — помещение должно быть 15 кубометров, не горячее, с определенной высотой и с определенной площадью остекления», — уточнил руководитель общественной организации «Объединение садоводов России» Александр Ханенко.

Как сообщали в конце июня в «Газпром межрегионгазе», компания активно вовлечена в реализацию поставленной президентом задачи по расширению действия программы догазификации на дома в садоводческих некоммерческих товариществах, расположенных в границах газифицированных населенных пунктов. В настоящее время Единый оператор газификации (ООО «Газпром газификация») участвует в разработке планов-графиков догазификации домовладений в СНТ.

По словам гендиректора «Газпром межрегионгаза» Сергея Густова, в период с 2021 по 2023 год в соответствии с программами развития газоснабжения и газификации регионов на 2021-2025 годы завершено строительство более 9 тыс. км

межпоселковых газопроводов и свыше 28 тыс. км внутрипоселковых газопроводов. «Техническая возможность догазификации к настоящему времени создана для более чем 1,2 млн домовладений, ведется работа, связанная с догазификацией домов в СНТ и социальных объектов. Все ресурсы для сооружения и эксплуатации газовой инфраструктуры в стране есть, и я уверен, что поставленные задачи будут выполнены», — сказал Сергей Густов.

Как он отметил, активнее всего услугами догазификации СНТ будут пользоваться регионы близ мегаполисов — то есть Московская и Ленинградская области. По его словам, Ленобласть относится к регионам с наибольшим количеством поступивших заявок от граждан на газификацию домовладений в границах СНТ.

При этом эксперты отмечают, что разделять Петербург и область — нецелесообразно, потому как многие горожане выбирают местом своей летней дислокации именно областные дачи. К слову, как рассказал начальник городского управления по развитию садоводства и огородничества Андрей Лях, непосредственно на территории Петербурга в 2023 году насчитывалось 138 садоводств.

По сообщению комитета по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу Ленобласти, в июне этого года в регионе заключили первые договоры на догазификацию домов в СНТ. «В «Газпром газораспределение Ленинградская область» поступило свыше 100 заявок на догазификацию домовладений в садоводческих некоммерческих товариществах. Две заявки — в СНТ «Колос» Всеволожского района и СНТ «Русолово» Гатчинского района — уже переведены в договоры», — рассказали в ведомстве.

НЕ ВСЕ ТАК ПРОСТО

Какими бы воодушевляющими ни казались нововведения, все же существует несколько нюансов, без которых обзавестись заветным топливом будет весьма проблематично.

ЧЕТЫРЕ ГЛАВНЫХ КРИТЕРИЯ ДОГАЗИФИКАЦИИ ДОМОВЛАДЕНИЙ В САДОВОДСТВАХ

1) СНТ должно быть расположено в границах газифицированного населенного пункта или населенного пункта, подлежащего газификации в текущем году.

2) Домовладения должны быть предназначены для постоянного проживания, то есть являться объектами индивидуального жилищного строительства (жилые дома, индивидуальные жилые дома).

3) у заявителей должно быть право собственности на садовые земельные участки и расположенные на них домовладения.

4) к пакету документов необходимо приложить копию протокола общего собрания членов СНТ.

Источник: ООО «Газпром межрегионгаз»

«Например, тот факт, что право на такую опцию имеют только те садоводства, которые находятся в населенных пунктах. А многие из российских СНТ не входят в состав населенных пунктов и не относятся к муниципальным образованиям. Есть садоводства в черте Санкт-Петербурга или Москвы — им повезло, но их не так много, — пояснил Александр Ханенко. — Говорят, что теперь газ надо проводить только в жилые дома, а, например, в огородничествах их и объекты капитального строительства запретили строить и регистрировать с августа 2018 года. Получается столько критериев, которые нужно соблюсти, чтобы у тебя появился газ. Также надо предоставить решение общего собрания. То есть председатель теперь должен всех собрать, предварительно уведомив, составить список с протоколом и выслать его в региональную организацию, которая занимается газоснабжением».

«Что касается затрат, то граждане должны самостоятельно приобрести газовое оборудование и организовать работы внутри земельного участка», — подтверждают в «Газпром межрегионгазе». Но уточняют, что благодаря совместной работе с органами власти федерального и регионального уровней оказывается адресная помощь для 13 категорий граждан: это многодетные семьи, инвалиды, участники Великой Отечественной войны и СВО. Размер субсидии определен решением президента России и составляет не менее 100 тыс. рублей.



ГАЗ ТАМ, ГДЕ НАС НЕТ

ПЛАТА ЗА КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ — ОБЯЗАННОСТЬ КАЖДОГО ГРАЖДАНИНА, КОТОРЫЙ ИМЕЕТ НЕДВИЖИМОСТЬ ИЛИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ЕЮ. ОДНАКО ЖИЗНЬ ПОРОЙ ПРЕПОДНОСИТ РАЗНЫЕ СЮРПРИЗЫ В ВИДЕ ПЕРЕЕЗДОВ И СПОНТАННЫХ ДОЛГОСРОЧНЫХ ПУТЕШЕСТВИЙ, И ВОЗНИКАЕТ РАЗУМНЫЙ ВОПРОС: НУЖНО ЛИ ПЛАТИТЬ ЗА ГАЗ В ДОМЕ, В КОТОРОМ НИКТО НЕ ЖИВЕТ?

ДОПУСТИМ, вы уехали в длительный отпуск, решили сменить место жительства, но квартиру продать не успели или просто пока не готовы ее продавать. Или — при сдаче недвижимости в аренду — не получается найти новых арендаторов, а старые квартиранты уже съехали. На самом деле обязанность оплачивать коммунальные услуги не зависит от того, проживает/зарегистрирован кто-то в квартире/доме или нет. Даже если в квартире никто не зарегистрирован и нет приборов учета, плата будет начисляться по количеству собственников, исходя из нормативов потребления. Однако и здесь есть свои нюансы.

УЙТИ ПО-АНГЛИЙСКИ

Согласно данным поставщика природного газа ООО «Газпром межрегионгаз Санкт-Петербург», оплата за поставленное топливо осуществляется на основании показаний счетчика, которые необходимо передавать в ресурсоснабжающую организацию до 25 числа отчетного месяца. В то же время если показания прибора учета не были своевременно переданы (или в квартире его нет), то плату начисляют в соответствии с нормативами, при этом учитывается количество собственников жилого помещения. Впрочем, в случае, если владелец не проживает в доме и не намерен больше использовать природный газ в качестве отопления, он должен расторгнуть договор с ресурсоснабжающей организацией. Только в такой ситуации плата перестанет начисляться, не будет образовываться задолженность, а абонента не побеспокоит служба автодозвона по оплате за газ.

Как отмечает юрист частной практики Иван Ляшов, если абонент не предоставил поставщику газа показания счетчика, в течение трех месяцев объем потребленного газа будет определяться исходя из среднемесячного объема потребления, а затем — по утвержденным нормативам потребления (согласно пункту №31 правил поставки газа для обеспечения коммунально-быто-

вых нужд граждан, утвержденных постановлением правительства РФ от 21.07.2008 №549. — Прим. ред.). «Во избежание начислений по среднемесячному потреблению газа абонент может обратиться в территориальный участок абонентской службы с заявлением о непредоставлении показаний прибора учета газа, при условии отсутствия индивидуального отопительного прибора, установленного в жилом помещении», — добавляет эксперт.

ЧИТАТЬ ПОТОМ ПОДПИСЫВАТЬ

Иными словами, есть два способа упростить себе предстоящую войну с коммунальщиками.

КАКИЕ ПЛАТЕЖИ СОБСТВЕННИК ВНОСИТ НЕЗАВИСИМО ОТ ПРОЖИВАНИЯ В КВАРТИРЕ

- **ВЗНОСЫ НА КАПРЕМОНТ**
- **ПЛАТУ ЗА СОДЕРЖАНИЕ ОБЩЕДОМОВОГО ИМУЩЕСТВА (НАПРИМЕР, ЗА УСЛУГИ ТСЖ ИЛИ УК, ТЕКУЩИЙ РЕМОНТ ДОМА, КОММУНАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ НА ОБЩИЕ ПОМЕЩЕНИЯ: ОТОПЛЕНИЕ, ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ, ХОЛОДНОЕ ВОДОСНАБЖЕНИЕ И ВОДООТВЕДЕНИЕ)**
- **ПЛАТЕЖИ, РАЗМЕР КОТОРЫХ ЗАВИСИТ ОТ ОБЪЕМА ПОТРЕБЛЕНИЯ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ (ЗА ХОЛОДНУЮ И ГОРЯЧУЮ ВОДУ, ВОДООТВЕДЕНИЕ, ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ, ОТОПЛЕНИЕ КВАРТИРЫ И ВЫВОЗ ТКО)**

Источник: ст. 154 ЖК РФ

Первый — установить прибор учета. В этом случае необходимо регулярно передавать показания, даже если они нулевые, иначе начисления будут производиться по нормативу.

Какой же второй вариант? Со стороны он звучит еще проще — полностью отключить газ в квартире/доме. Для этого также, как правило, необходимо оформить соответствующую заявку в адрес своей газовой компании. Впрочем, по словам ведущего юриста юридической группы «ЛГ-Сенатор» Максима Лумпова, подобные ситуации все равно решаются в индивидуальном порядке. «Это должно быть подтверждено документально и согласовано с поставщиком. Законодательство (постановление правительства РФ от 06.05.2011 №354 (ред. от 11.04.2024) «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов» (вместе с правилами предоставления коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов) предусматривает права абонента на временное приостановление начислений за газ в случае отсутствия, если он своевременно уведомил поставщика и выполнил все необходимые формальности. В моей практике были случаи, когда абоненты длительное время отсутствовали в своих квартирах по различным причинам — работа за границей, длительное лечение и прочее», — рассказывает он.

По словам эксперта, абонент может уведомить поставщика газа о своем отсутствии письменно или через официальный сайт компании, приложив подтверждающие документы (командировочный лист или медицинское заключение). В некоторых ситуациях абоненты договаривались с поставщиком об отключении газоснабжения на период их отсутствия, чтобы исключить возможность случайного потребления газа.

Итак, если вы оказались в подобном положении, важно соблюдать главное правило: убедиться, что вам понятно, какие права и обязанности у вас есть как у абонента, а какие — у поставщика газа. Для этого необходимо совершить ключевое действие, которым часто пренебрегают, а именно — внимательно изучить условия договора, касающиеся расчета и оплаты газа, особенно в случаях временного отсутствия абонента. И наконец, ознакомиться с порядком уведомления поставщика о временном непроживании и убедиться, что вы знаете, какие документы нужно предоставить.

НЕ ТОЛЬКО ТОПЛИВО

✍ ДАРЬЯ ГОЛЯКОВА ЖУРНАЛИСТ

ПРИРОДНЫЙ ГАЗ ПРОИЗВОДСТВА ИСПОЛЬЗУЮТ НЕ ТОЛЬКО КАК ИСТОЧНИК ТЕПЛА И ЭНЕРГИИ, НО И КАК СЫРЬЕ.

ПОЛЕЗНАЯ СМЕСЬ

Газ сегодня полезен в разнообразных производствах — от удобрений до ювелирных украшений. При этом наличие полезных компонентов у природного газа из разных месторождений не одинаковое.

«Природный газ — это газ, который добывают из-под земли и который не является индивидуальным веществом. Как правило, это смесь газов, а ее состав различается в зависимости от месторождения. И в зависимости от состава природный газ может становиться источником для получения различных продуктов», — рассказывает член-корреспондент РАН, директор Института нефтехимического синтеза РАН, профессор кафедры химии нефти и органического катализа химического факультета МГУ Антон Максимов.

В США, по его словам, природный газ остается основным сырьем для выделения этана с целью получения из него широкого спектра веществ и материалов. «Газпром» выделяет из природного газа гелий на Амурском газоперерабатывающем заводе. В Астрахани добывается природный газ с высоким содержанием не только диоксида углерода, но и сероводорода, в результате чего Астраханский газоперерабатывающий завод является одним из основных производителей газовой серы. При этом природный газ, который добывается «Газпромом» на восточных месторождениях, содержит много этана и чуть меньше пропана и бутана, поэтому имеет смысл выделять из него эти газы и использовать их для производства.

При этом основной компонент природного газа — это метан. Его содержание составляет обычно 93–98% объемных, отмечает кандидат химических наук, доцент кафедры технологии нефтехимических и углехимических производств Санкт-Петербургского технологического института Василия Клементьев. «Метан представляет собой простую молекулу, состоящую из атома углерода и четырех атомов водорода. Для производства из природного газа ценных компонентов необходима его химическая "первичная" переработка. Самым распространенным процессом является паровая конверсия метана, в результате которой образуется смесь водорода и монооксида

углерода, так называемый синтез-газ. Далее на основании ряда химических превращений из него могут быть получены различные компоненты: углеводороды (процесс Фишера — Тропша), метанол и другие кислородсодержащие соединения (спирты, альдегиды и кетоны)», — объясняет ученый.

Как говорит Антон Максимов, из метана через синтез-газ производят метиловый спирт, который используется в изготовлении добавок, позволяющих повысить октановое число бензина. Еще один продукт, получаемый из метилового спирта, — уксусная кислота и ее производные (например, уксусный ангидрид).

Путем окисления метанола получают формальдегид — а это основа для различных полимерных смол, которые используются в качестве связующего компонента при производстве и склеивании ДСП, фанеры, мебели.

Наконец, еще одно важное вещество, добываемое из метана, — цианистый водород. Большое число его производных используется при извлечении благородных металлов из руд, при гальванопластическом золочении и серебрении, в производстве сырья для химических волокон, специальных полимеров и каучуков, мономера для производства органического стекла.

ЦЕННОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

Также в числе продуктов переработки метана Антон Максимов называет водород, который используется в нефтепереработке для получения экологически чистого топлива и в синтезе аммиака, основного источника азотных удобрений. Последний процесс называется процес-

сом Габера — Боша, и его открытие стало настоящей революцией в начале прошлого века. Тогда ученые научились связывать азот и водород, который раньше получали из угля и воды, а сейчас — из метана.

«На сегодняшний день аммиак — самый крупнотоннажный продукт, который производится из природного газа. Из аммиака получают удобрения, а они — важное звено в производстве продуктов питания. Эта отрасль активно развивалась еще в СССР и уже тогда была одной из наиболее конкурентоспособных благодаря дешевому метану, а значит, дешевым водороду и аммиаку», — говорит Антон Максимов.

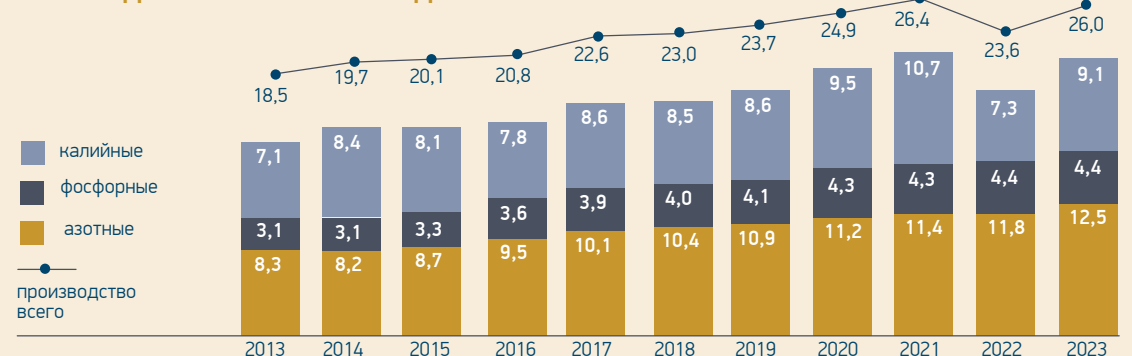
По данным Росстата, выпуск минеральных удобрений в России за последние 10 лет вырос на 40%. К концу 2023 года объем производства достиг 60 млн тонн, что на 9% больше показателя предыдущего года.

«Этот рекорд — еще один результат масштабных инвестиций в развитие отрасли. За последние 10 лет инвестиции превысили 1,8 трлн рублей, а производство минеральных удобрений выросло в 1,5 раза. В ближайшие пять лет объем выпуска может увеличиться до 70 млн тонн, при условии дальнейшего восстановления экспорта и развития внутреннего рынка», — комментирует эти данные президент Российской ассоциации производителей удобрений (РАПУ) Андрей Гурьев.

Объем выпуска минеральных удобрений в России в январе — марте 2024-го вырос на 18,9% к уровню аналогичного периода прошлого года. При этом производство азотных удобрений, для которых как раз используется аммиак, на конец прошлого года достигло 12,5 млн тонн, приравняв за год 5,2% за счет увеличения производственных мощностей, восстановления экспорта, а также инвестиций в проекты по производству аммиака и карбамида. При этом, по данным РАПУ, по итогам прошлого года 75% экспорта удобрений пришлось на дружественные страны. Новыми приоритетными экспортными направлениями выступают страны Глобального Юга, в частности, Индия и Бразилия. Перспективными рынками также выступают страны Африки, где доля российской продукции составляет 10%. Бразилия в прошлом году оставила за собой звание главного импортера российских удобрений, купив 9,4 млн тонн почти на \$4 млрд.

«При этом неизменным стратегическим приоритетом для отечественной индустрии минеральных удобрений является российский АПК, увеличивший потребление за последнее десятилетие в 2,5 раза», — говорится в сообщении РАПУ.

ПРОИЗВОДСТВО МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В РОССИИ



Источник: Росстат, млн тонн (в пересчете на 100% питательных веществ)

ГАРМОНИЯ ВЫБРОСОВ

ПРОШЛЫЙ ГОД ПОКАЗАЛ НЕУТЕШИТЕЛЬНЫЕ ДЛЯ МИРОВОЙ ЭКОЛОГИИ РЕЗУЛЬТАТЫ — ОБЪЕМ ВЫБРОСОВ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА В АТМОСФЕРУ ДОСТИГ ИСТОРИЧЕСКОГО МАКСИМУМА.

ВИНОЙ ТОМУ, согласно самой распространенной версии, большой объем потребления ископаемого топлива. Однако Россия, напротив, демонстрирует снижение случаев загрязнений воздуха. В чем подвох?

В МИРОВОМ ЗНАЧЕНИИ

Согласно ежегодному отчету международной организации Energy Institute, в 2023 году выбросы диоксида углерода (CO₂) побили рекордные показатели в 40 млрд тонн. По данным исследования, спрос на углеводородные ресурсы все еще находится на высоком уровне. Так, в прошлом году их потребление увеличилось на 1,5% до 505 эксаджоулей (ЭДж), логичным следствием чего и стал рост выбросов углекислого газа. Потребление угля увеличилось на 1,6%, нефти — на 2%. «Поскольку глобальное повышение температуры в среднем составило около 1,5 градуса, 2023 год стал самым теплым с момента начала наблюдений, а все более серьезные последствия изменения климата ощущались на всех континентах. Мы также ощутили продолжающееся воздействие геополитических потрясений на энергетические рынки, а также на экономику и источники средств к существованию, которые они поддерживают», — заявила президент организации Джульет Дэвенпорт.

Как сообщил «БД» заместитель директора Института физики атмосферы им. А.М. Обухова РАН Александр Чернокульский, глобально температура повышается со скоростью около 1 градуса в 50 лет, однако в России этот показатель составляет 2,5 градуса за аналогичный период. По словам партнера консалтинговой компании Керт Владимира Лукина, глобальные тенденции к увеличению выбросов парниковых газов связаны прежде



✍️ АННА ИВАНОВА ЖУРНАЛИСТ 📷 MICHAEL PROBST, AP/TASS

всего с обеспечением растущих потребностей населения планеты в дешевых, надежных и доступных энергетических ресурсах. «Причем изменения климата усугубляют критичность этой проблемы. Пока что в ближайшей перспективе энергетические потребности будут удовлетворяться за счет ископаемого топлива (газ, нефть, уголь), что продолжит еще какое-то время способствовать росту глобальных антропогенных выбросов парниковых газов. Такая же проблема есть во многих других критически важных отраслях — металлургии, химии, сельском хозяйстве, ЖКХ и транспорте», — уточнил эксперт.

КУРС НА ЭКОЛОГИЧНОСТЬ

Согласно отчету аналитической службы аудиторско-консалтинговой сети FinExpertiza, в среднем по России на 1 кв. км приходится 1,3 тонны выбросов загрязняющих веществ в год. Среди них принято выделять не только углекислый газ, но и закись и оксид азота, метан и многое другое. Лидером в этом своеобразном рейтинге стала, разумеется, столица — 149,7 тонны на один квадратный километр. За ней следует Петербург (144,9 т/кв. км). В целом за 2023-й с отечественных предприятий и транспортных средств в атмосферу поступило 22 млн тонн загрязняющих веществ. Цифра пугающая. Однако, согласно статистике, это на 1% (299,2 тыс. тонн) меньше, чем годом ранее. Более того, такие данные стали рекордным минимумом за последние 5 лет.

«В России растет индустриальная активность — только за минувший год промышленное производство показало рост на 3,5%. Такая динамика должна была бы повлечь за собой увеличение выбросов промышленности в атмосферу. Однако на протяжении последних лет мы наблюдаем другой устойчивый тренд: предприятия активно инвестируют в природоохранную деятельность. В частности, на охрану атмосферного воздуха и

предотвращение изменения климата в 2023 году российский бизнес потратил 271,5 млрд руб., что на 17,2% больше, чем годом ранее. Таким образом, в рамках наблюдаемого нами периода два разнонаправленных тренда практически уравновесили друг друга», — отметила президент FinExpertiza Елена Трубникова.

Схожая позиция на этот счет и у Владимира Лукина. По его словам, российские нефтегазовые компании не могут не реагировать на общемировую климатическую повестку, так как те решения и векторы, которые принимаются на международном уровне, непосредственно воздействуют на их бизнес. «Сейчас российский нефтегазовый сектор лидирует по многим направлениям климатической повестки. В частности, предприятия отрасли реализуют лучшие практики раскрытия информации по выбросам парниковых газов, внедряют инновационные технологии мониторинга, а также разрабатывают и реализуют конкретные инициативы, направленные на сокращение выбросов парниковых газов. Об этом, в частности, говорит тот факт, что предприятия нефтегазовой и нефтехимической отрасли лидируют по количеству климатических проектов, зарегистрированных в национальном реестре углеродных единиц», — объяснил специалист.

Так, в «Газпроме» планируется уменьшить выбросы парниковых газов на 11,2% к 2030 году относительно уровня 2018-го, «Лукойл» заявил о сокращении контролируемых выбросов на 20% (в сравнении с 2017 годом). В «СИБУР» в 2023 году сократили объем валовых выбросов загрязняющих веществ на 8%, а прямые выбросы парниковых газов — на 25%. В компании заявили, что направили на охрану окружающей среды 11,6 млрд рублей, а также провели 718 мероприятий в области энергоэффективности с эффектом по сокращению выбросов парниковых газов на 308,6 тысячи тонн CO₂-экв.

Партнер консалтинговой компании Керт уверен, что не только природный газ, но и структура российской энергетики с использованием централизованных источников, максимально эффективно использующих топливо для одновременного производства различных видов энергии, является эффективным решением, сокращающим воздействие на окружающую среду и климат, потенциал которого в России далеко не исчерпан. «Однако для достижения долгосрочных целей декарбонизации, в частности, обозначенного в Климатической доктрине РФ достижения нулевого баланса между выбросами и поглощением парниковых газов в 2060 году, конечно, потребуются структурные перестройки в энергетической и других углеродоемких отраслях», — заключил Владимир Лукин.

ЭНЕРГОИДЕНТИЧНОСТЬ

«ЗЕЛЕНАЯ ПОВЕСТКА» БОЛЬШЕ НЕ В ЧЕСТИ? ЕСЛИ ВКРАТЦЕ: ВСЕ НЕ ВПОЛНЕ ТАК. «БД» АНАЛИЗИРУЕТ МИРОВОЙ ОПЫТ, ПЕРЕКЛАДЫВАЯ ЕГО НА ФЕДЕРАЛЬНЫЙ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ УРОВНИ. И ПОНИМАЕТ: ЧЕТВЕРТЫЙ ЭНЕРГОПЕРЕХОД В РОССИИ, КАК ВОДИТСЯ, ПОШЕЛ «СВОИМ ПУТЕМ».

✍️ **МАРГАРИТА ФЕЩЕНКО** ЖУРНАЛИСТ 📷 **ОЛЕГ ЗОЛОТО** 📷 **DPA/PICTURE-ALLIANCE**



КАК «У НИХ»: ПОТЕНЦИАЛЬНОЕ И РЕАЛЬНОЕ

«Агрессивное продвижение “зеленой повестки” фактически означает объявление энергетической войны большинству населения Земли», — говорил глава «Роснефти» Игорь Сечин в дни ПМЭФ-2024. «Планируем развивать модели низкоуглеродного развития для России и мира и завершить работу по уточнению оценок выбросов и поглощений на территории нашей страны», — тогда же отмечал первый замминистра экономического развития Илья Торосов.

Последние пару лет тема «зеленой повестки» из, по-простому, «модной» трансформировалась как минимум в идею не первой важности: с понятным тезисом «не до того». А как максимум стала вовсе «нерукопожатной»: сопровождаемой анализом того, что получилось и (в особенности) не получилось у самых вовлеченных и увлеченных последователей.

О финансовых аспектах реализации четвертого энергоперехода в одноименной, сравнительно свежей (с данными до 2022 года включительно) научной статье рассуждают доктор экономических наук Жанна Мингалева и Мария Сигова (ныне ректор «Шанинки»). Авторы предлагают изучить и проанализировать не российский, но мировой опыт с учетом прогностических сценариев и документов ЕС, Европарламента, Международного энергетического агентства (МЭА) и Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ).

В частности, выделяется несколько направлений инвестиций, призванных в среднесрочной перспективе (до 2035 года) дать дорогу новой, «зеленой» энергетике. Первая группа — инвестиции в возобновляемую энергетику (в основном это солнечная и ветровая энергия, береговой ветер, гидроэнергетика). Вторая — в традиционную энергетику (угольную и ядерную, а также в древесное сырье). Третья — в технологии обезуглероживания. Четвертая — в нефть и газ. Пятая — прицельно лишь в газ.

Сравнивая уже имеющиеся вложения с достигнутыми результатами по этим направлениям, можно оценить, вероятно ли вообще на глобальном уровне к 2035 году добиться запланированных «зеленых» целей.

Оказывается, что, согласно данным McKinsey, совокупный объем инвестиций по пяти озвученным направлениям до конца «отчетного периода» должен... практически удвоиться. Лишь тогда «зеленый план» будет реализован.

«Прогнозируемые темпы роста объемов финансирования проектов возобновляемой энергетики значи-

тельно скромнее — в среднем за весь период 6,35%. При этом анализ темпов прироста инвестиций в рамках пятилетних интервалов показывает их постоянное замедление. [...] Такая динамика в определенной степени свидетельствует об исчерпании потенциала развития возобновляемой энергетики уже к середине тридцатых годов текущего столетия», — пишут Мингалева и Сигова. Добавляя, что, по прогнозам McKinsey, инвестиции в традиционную энергетику и финансирование проектов по развитию газовой отрасли будут увеличиваться, но незначительно.

Проще говоря, потенциальные и реальные возможности финансирования «зеленого» энергоперехода, исходя из выводов экономистов, не сошлись.



«РОССИЙСКИЙ ПУТЬ ЭНЕРГОПЕРЕХОДА» — ВЗАИМОДОПОЛНЯЕМЫЕ ГИБРИДНЫЕ РЕШЕНИЯ, А ВО ВСЕ НЕ ПОЛНАЯ ЗАМЕНА ТРАДИЦИОННОЙ ГЕНЕРАЦИИ НА ВОЗОБНОВЛЯЕМУЮ

КАК «У ВСЕХ»: ВНУТРИ И СНАРУЖИ ПОВЕСТКИ

Что до энергоперехода в России? Есть ли сценарий, при котором обучение на чужих ошибках станет поводом вовсе поставить точку в обсуждении и внедрении «зеленых» решений в стране?

Президент ассоциации «Энерго-Инновация», доктор политических наук Михаил Смирнов объясняет, что ответ на вопрос зависит от ракурса. «Действительно, до эпидемии коронавируса и прочих осложнений международной ситуации мы занимались темой “зеленой” энергетики более фундаментально, чем сейчас. Но сегодня в ней — две составляющие, которые надо отделять друг от друга. Есть технологическая, а есть, можно сказать, политическая. Да, трудно отрицать, что энергетическая тематика в последние годы использовалась как



и Китай, и Индия, и соседние с Россией страны. То есть наши экономические партнеры. Сказать, что “зеленая повестка” — ерунда, конечно, можно. Только корпорации наших соседей и партнеров уже приняли и внедрили требования по ESG, по углеродному следу импортируемой продукции — в частности, той, что продает им Россия. Поэтому просто остаться в стороне мы уже не можем».

КАК «У НАС»: ЗАПОЗДАТЬ НЕ ЗНАЧИТ ОСТАНОВИТЬСЯ

И все же путь участия — не значит путь «подстройки». Какова ниша России внутри «зеленого» энергоперехода? В «ЭнергоИнновации» говорят об «энергетической конвергенции»: когда традиционная и возобновляемая генерации не противопоставляются, а дополняются друг другом. И у страны для этого — и в контексте четвертого энергоперехода, и в контексте четвертой промышленной революции — есть преимущества.

«Что в третьей, что в четвертой “революциях” Россия не была в первых рядах — мы “опоздали”, но на деле это неплохо. Мы не вложились на пределе возможностей, а значит, не так привязаны к продуктам этих “революций”. Помню, как незадолго до пандемии на Давосском форуме — казалось бы, на острие и в центре вообще всего — пытался оплатить парковку через паркомат. Сделать это можно было, лишь бросив в него монетку в один франк. Конечно, уже тогда дома можно было сделать то же самое и картой, и через банковское приложение в телефоне. Если нет привязки к инфраструктуре “прошлого”, легче нагонять и перегонять в настоящем», — приводит пример Михаил Смирнов.

Работа с технологиями, связанными с углеводородами, — еще одно очевидное преимущество России. «Концепция энергоперехода точно не обнуляет стоимость углеводородов. Кривые ископаемого и возобновляемого топлива могут пересечься лишь к 2035 году — и это по самым оптимистичным прогнозам. Энергетика растет [по прогнозам McKinsey, в ближайшие 30 лет спрос на энергию будет увеличиваться примерно на 4% в год. — Прим. ред.]. И даже с учетом роста доли ВИЭ, в абсолютных цифрах генерация и потребление нефтегаза едва ли станут меньше. Отдельная тема — нефтегазохимия: замены углеводородам в ней пока все еще нет», — напоминает Михаил Смирнов.

И добавляет, что все чаще традиционные источники на «длинной дистанции» не будут уступать возобновляемым даже в экологичности. Углеродная генерация меняется: шире внедряются газопоршневые двигатели и квадро-

генерация (электроэнергия + тепло + холод + хранение CO₂). «Если рассчитывать весь жизненный цикл, то окажется, что углеродный след при использовании современных газопоршневых двигателей уже сейчас может быть “зеленее”, чем в случае с ВИЭ. Ветрогенераторы и солнечные батареи — масштабные и громоздкие сооружения: их надо произвести с использованием дорогих и редких материалов, привезти на место, регулярно обслуживать, в конечном итоге отвезти обратно, а главное — утилизировать. След колоссальный», — сравнивает эксперт.

В сумме «российский путь энергоперехода» — взаимодополняемые гибридные решения, а не чуть ли не полная замена традиционной генерации на возобновляемую. Все это складывается в формулу: новые технологии + экологичность + энергоэффективность, где последний показатель — пожалуй, ключевой. В «ЭнергоИнновации» напоминают, что на сегодня потери от неэффективности использования энергоносителей в стране — порядка 50%.

КАК В ПЕТЕРБУРГЕ: РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ

Может сложиться впечатление, что достижение энергоэффективности — задача крупная: на уровне не меньше, чем федеральный. Это не вполне так: работа на локальном уровне идет не первый год. Как «большие» тенденции в энергетике влияют на каждого горожанина в отдельности — например, в Петербурге?

«Энергоэффективность — это ключ к развитию как отдельно взятого предприятия, так и региона, и страны в целом. В 2023 году Минэкономразвития присвоил Петербургу класс энергоэффективности “А+”. Выше пока нет ни у одного региона», — говорит Иван Трегубов, директор СПбГБУ «Центр энергосбережения».

Эксперт отмечает: сегодня Петербург — самый освещенный северный мегаполис мира. При этом оборудование, установленное на улицах, в парках и скверах, а также художественная подсветка фасадов практически на 100% состоит из энергоэффективных светильников. Одних только светодиодных моделей в общей массе — более 50%. Замена натриевых светильников на светодиодные, проведенная в 2023-м, сэкономит городу больше 100 млн рублей на оплату электроэнергии.

«В 2023 году последние неэффективные городские котельные были переведены на газ и электричество. Теперь объем газа в топливно-энергетическом балансе Петербурга составляет почти 100%, а выброс вредных веществ в атмосферу сократился в 37 раз», — добавляет Иван Трегубов.



2%

РОССИЙСКОГО ВВП ЕЖЕГОДНО — СТОЛЬКО, ПО ОЦЕНКАМ ЦБ РФ, НЕОБХОДИМО РОССИИ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ УГЛЕРОДНОЙ НЕЙТРАЛЬНОСТИ К 2060 ГОДУ.

10%

МИРОВОГО ВВП ЕЖЕГОДНО — СТОЛЬКО НЕОБХОДИМО ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЧЕТВЕРТОГО ЭНЕРГОПЕРЕХОДА К 2050-2060 ГОДАМ.

элемент борьбы за влияние, глобальной конкуренции. Но здесь крайне важно выделять вопрос технологий и понимать, что они сами по себе политически нейтральны. И вопрос в том, как именно и в какой доле их применить», — говорит Михаил Смирнов.

Экономисты Жанна Мингалева и Мария Сигова в упомянутой научной статье отмечают, что нынешний — четвертый — мировой энергопереход отличается от трех предыдущих тем, что в последних основными акторами-инициаторами и потребителями энергии были отрасли промышленности и транспорта, а также коммунальная сфера. Тогда движущей идеей было удешевление и доступность энергии. К современному же «переходу» подключились новые институты — наднациональные и международные организации. А «знаменем» стала идея борьбы с климатическими изменениями. То есть не попытка генерировать более дешевую энергию в больших объемах, а, скорее, благая цель «спасения планеты». Отсюда — почва для заявлений и действий не только энергетиков, но и политиков.

По словам Михаила Смирнова, иной перспективы мирового развития энергетике попросту не было предложено — «зеленая повестка» оказалась самой привлекательно «упакованной» на глобальном уровне: «Мир добровольно присягнул этой повестке. В том числе



SKY TEAM

step by step

ПРОЕКТИРОВАНИЕ
ВІМ-МОДЕЛИРОВАНИЕ



skyteam.ru

Реклама

